



# Jesper Christensen

- nordjysk salgstræner, peptalker og inspirator rejser rundt i hele landet

Med peptalk, foredrag og salgstræning flytter nordjyske Jesper Christensen grænser og omsætning i virksomheder i hele landet.

Med humor, en anelse frækhed og et højt energiniveau sparker han liv og gejst i alt fra salgsafdelinger til erhvervs- og handelsstandsforeninger, og det har han gjort med udgangspunkt fra sin omrejsende konsulentvirksomhed de seneste ti år.

#### Omsætning at hente

- Netop fordi der lige nu er lidt dødvande i dele af erhvervslivet, er der ekstra meget brug for indspark, som får ledelser og medarbejdere til at se nye muligheder, der kan øge omsætningen. Der skal skabes energi og gejst i team og salgsafdelinger, og det er vigtigt, at medarbejderne tror på sig selv, selv om det er svære tider. Der skal gøres en ekstra indsats for at få kunderne til at købe. Men omsætningen er derude. Det er bare et spørgsmål om at gå ud og få fat på den, siger Jesper Christensen.

Han har en cand. merc. i afsætning og ledelse fra Handelshøjskolen i Aarhus og mange års erfaring indenfor salg og ledelse. En erfaring der er opnået gennem arbejdet først som marketingchef, derefter chefkonsulent i konsulentbranchen og senere som salgsdirektør.

#### Sæt overlæggeren højt

- At sikre at de forskellige afdelinger i en virksomhed arbejder effektivt sammen om at nå de fælles mål bliver stadig vigtigere i en tid, der er kendetegnet ved store forandringer for mange virksomheder. Jeg sætter overlæggeren højt og er med til at definere høje mål, men jeg lægger også vægt på, at man skal kunne have det sjovt for at skabe resultater i topklasse, forklarer Jesper Christensen.

Han har de seneste ti år bl.a. samarbejdet med så forskellige kunder som Dagbladet Børsen, Aalborg Universitet, Intego og Arctic Group, og han har gennem en årrække været foredragsholder for iværksættere på Aalborg Universitet.

- Mit samarbejde med Dagbladet Børsen er f.eks. forløbet over seks år. Her har jeg bl.a. stået for produkt- og salgstræning af den samlede salgstyrke og har samtidig fungeret som coach og sparringspartner for ledelsesteamet, forklarer Jesper Christensen.

#### Skab salgskultur

Han lægger altid kræfter i at få skabt en kultur, så samtlige medarbejdere i en virksomhed tænker i salg - lige fra receptionisten til direktøren - og så stiller han spørgsmål ved, hvilket signal man vil sende som butik eller virksomhed? Hvilken salgskultur har man? Og hvordan er salgshumøret i forretningen? Mødes kunderne af friske veloplagte sælgere, der spørger ind til kundernes behov og er med til at skabe mersalg i forretningen. Eller står der en træt medarbejder ovre i hjørnet og venter på fyraften med korslagte arme?

## Foredrag og peptalk

- med energi, fuld fart og humor

Jesper Christensen tilbyder skræddersyede forløb til sine kunder. Lige fra foredrag til længerevarende forløb i virksomheder.

Et foredrag kan bl.a. handle om:

- Kapitalisering af netværk.
- Vindende salgskultur hos samtlige medarbejdere.

- Iværksætteri.
- Hvordan du når dine mål.
- Hvad er den gode arbejdsplads, og hvad kræver den af dig.
- Positive livsindstillinger.
- Kommunikation og personlig gennemslagskraft.
- Hvordan du bliver mere engageret og motiveret.

- Hvordan du sikrer, at dine kunder er tilfredse, og hvordan du laver mersalg til kunderne.
- Hvordan et godt team fungerer, og hvilke krav det stiller til medarbejdere og ledere.
- Succes i detailsalg.

#### Book Jesper direkte

Du kan ringe og booke et foredrag direkte hos Jesper Christensen på tlf.: 51515518. Læs i øvrigt meget mere om Jesper Christensen på [www.jesperchristensen.net](http://www.jesperchristensen.net), hvor du også kan finde de mange udtalelser fra kunderne.

#### Udtalelser fra kunder

"Hvis man ikke vil indrømme, at man lærte noget i aften, så er det simpelthen fordi, man er for selvfed."

"En fantastisk aften, hvor vi alle fik et brugbart og inspirerende spark bagi."

"Jeg har deltaget i masser af lignende arrangementer i min tid. Men denne aften hører absolut til i top 3, og jeg fik helt sikkert en masse værktøjer med mig hjem."

"Jeg var med i Grindsted, da Jesper Christensen holdt sit foredrag der. Men han er simpelthen så inspirerende og hylende morsom, at jeg bare måtte høre ham igen."

Mobil: 51 51 55 18  
[www.jesperchristensen.net](http://www.jesperchristensen.net)

  
**JesperChristensen**  
Kunde og medarbejderudvikling