

En aften med fokus på muligheder og mersalg

FOREDRAG: Onsdag den 12. oktober inviterer Ugeavisen Varde til en inspirerende aften for både virksomhedsejere og medarbejdere.

Hvordan øger man arbejdsglæden og skaber mersalg? Hvordan optimerer man sin markedsføring og finder på nye ideer til at motivere sine medarbejdere og sig selv?

Det er bare nogle af de spørgsmål, som Jesper Christensen vil svare på, når han indtager scenen på Hotel Arnbjerg onsdag den 12. oktober.

Det er Ugeavisen Varde, som har inviteret den rutinerede inspirator og salgstræner til at dele ud af sine erfaringer og ideer.

Jesper Christensen er cand.merc. i afsætning og ledelse fra Handelshøjskolen i Aarhus og har ti års erfaring i førevare- og konsulentbranchen, hvor han har været marketing- og salgsdirektør.

- Jeg kommer til Varde for at forsøge at give medarbejdere og ledere en indsigt i, hvordan de lærer at se nye muligheder i salget og udnytte de salgsmuligheder,



Jesper Christensen.

der er hos kunderne, siger Jesper Christensen.

Fuld af muligheder

Fokus på salg er ifølge salgstræneren også et spørgsmål om arbejdsglæde.

- Hvis man vil skabe resultater, skal man starte med at spørge sig selv, om medar-

bejderne er glade for at gå på arbejde. Er de ikke det, så er det der, man skal begynde, siger Jesper Christensen.

Han mener også, at verden faktisk er fuld af muligheder - uanset om der er krise eller ej. Man skal bare få øjnene op for mulighederne og turde gå i kødet på dem.

- Man skal turde være anderledes i sin markedsføring og kundeservice. Desuden er det vigtigt, at man som sælger også fokuserer på sig selv som rådgiver. Ofte ønsker kunden nemlig rådgivning og ikke bare et produkt eller en serviceydelse. Den slags kunderelationer fører til mersalg til glæde for både kunde og sælger, siger Jesper Christensen.

Af Kim Stagaard, tlf. 76 50 76 05
ks@ugeavisen-varde.dk

FAKTA

Jesper Christensen kan opleves på Hotel Arnbjerg onsdag den 12. oktober klokken 18-20.

Det er gratis at deltage, men tilmelding er nødvendig og kan ske på annonce@ugeavisen-varde.dk eller telefon 75 22 24 44 senest torsdag den 6. oktober klokken 12.



**SPEJDERNES LAGERSALG AF MØBLER
TIL FORDEL FOR TISTRUP SPEJDERHYTTE**

VELKOMMEN TIL SPEJDERNES LAGERSALG AF MØBLER

Onsdag den 05/10 16.00-21.00

Lørdag den 08/10 10.00-16.00

Søndag den 09/10 10.00-14.00

på Thorsvej 8, Tistrup

Hallen bag Trim Tistrup

Formålet med dagene er, at tjene penge til vores kommende spejderhytte. Alt overskuddet, fra dagene, går til dette projekt.

Vi har et stort udvalg i sofaer, spiseborde, stole, sofaborde og hvilestole.

Varerne sælges som beset og afhentes på dagen, så ta' traileren med.

Vi kan også levere mod et mindre tillæg.

Vi tager både dankort og kontanter.

NYE LOKALER SPONSORERET AF TRIM TISTRUP

HER FINDER DU OS ...

Thorsvej
Frejasvej
Thyrasvej

12

Hermina
Varde

GRATIS KAFFE OG KAGE

DET DANSKE SPEJDERKORPS
Tistrup og omegns Spejdercenter

Vi håber, at mange vil lægge vejen forbi og derved støtte spejderne i Tistrup, så vi kan realisere ønsket om en spejderhytte, til gavn for såvel børn som voksne.

Julefrokost på Dayz Seawest Nymindégab

Musik og julebuffet
Fre d. 25/11 & lør d. 26/11
Fre d. 2/12 & lør d. 3/12.
Alle dage kl. 18-02

Musik
Martin Dale (26/11+3/12)
Kruse og Bredahl (25/11 + 2/12)

Menu

- 2 slags sild med karrysalat, løg og kapers
- Stegt fiskefilet med remoulade og citron
- Æg med rejer, tomat, mayonaise og kaviar
- Koldrøget laks med dressing og asparges
- Tarteletter med høns i asparges
- Ribbensteg med rødkål
- Andebryst med æbler og svesker
- Varm leverpostej med bacon og champignon
- Skinke med grønlangkål og brunede kartofler
- Stegt medisterpølse
- Frikadeller
- Fransk brie med druer
- Risalamande med kirsebærsauce
- Brød, smør og krydderfedt
- Frugt og nødder

Pr. person **dkr 369,-**
inkl. øl, vand og vin ad libitum indtil kl. 21.

Bestil bord i god tid på
tlf. 88 32 68 61

dayz

SEAWEST NYMINDEGAB

Vesterhavsvej 81 | DK-6830 Nr. Nebel | Tlf. 76 52 30 00 | www.dayz.dk